

# OFFRE DE MARCHE

Support au montage de proposition  
Aerospace Valley  
en réponse à un appel à projet  
HORIZON-EUSPA-2022-SPACE-02-56

Réf: 22-ADMIN-CS-378

15/12/2022

## Table des matières

<b>1. INTRODUCTION</b> .....	<b>3</b>
<b>2. INFORMATIONS GÉNÉRALES ET CONTEXTE</b> .....	<b>3</b>
2.1 PARTICIPATION D'AV DANS LES PROJETS EUROPEENS .....	3
2.2 APPEL A PROPOSITION CIBLE .....	4
<b>3. OBJECTIFS GENERAUX ET SPECIFIQUES DE LA CONSULTATION</b> .....	<b>5</b>
<b>4. METHODOLOGIE</b> .....	<b>6</b>
<b>5. CONDITIONS REQUISES</b> .....	<b>6</b>
<b>6. DATE D'ENTREE EN VIGUEUR DU CONTRAT, DUREE ET LIVRABLES</b> .....	<b>7</b>
<b>7. CONFIDENTIALITE ET PROTECTION DES DONNEES</b> .....	<b>7</b>
<b>8. COUT</b> .....	<b>8</b>
<b>9. CONDITIONS DE PAIEMENT</b> .....	<b>8</b>
<b>10. FORMULATION DES REPONSES A L'OFFRE DE MARCHE</b> .....	<b>8</b>
<b>11. SOUMISSION DES REPONSES A L'OFFRE DE MARCHE</b> .....	<b>8</b>
<b>12. STRUCTURE DES REPONSES A L'OFFRE DE MARCHE</b> .....	<b>9</b>
12.1 SECTION 1 – PROPOSITION ADMINISTRATIVE .....	9
12.2 SECTION 2 – PROPOSITION TECHNIQUE .....	9
12.3 SECTION 3 – PROPOSITION FINANCIERE .....	9
<b>13. EVALUATION ET SELECTION</b> .....	<b>10</b>
<b>14. ANNEXE I – APPEL A PROJETS SELECTIONNE</b> .....	<b>10</b>
14.1 HORIZON-EUSPA-2022-SPACE-02-56: DESIGNING SPACE-BASED DOWNSTREAM APPLICATIONS WITH INTERNATIONAL PARTNERS .....	10

## 1. Introduction

Le pôle Aerospace Valley (AV) lance cette offre de marché pour le soutien au montage d'une proposition européenne qu'il a l'intention de coordonner, en réponse à un appel à projets Clean Aviation.

## 2. INFORMATIONS GÉNÉRALES ET CONTEXTE

### 2.1 Participation d'AV dans les projets européens

Créé en juillet 2005, Aerospace Valley est le premier Pôle de compétitivité mondial de la filière aérospatiale, au service des secteurs stratégiques de l'Aéronautique, du Spatial et des Drones, sur les régions Occitanie-Pyrénées-Méditerranée et Nouvelle-Aquitaine.

Avec ses cinq écosystèmes d'excellence - Systèmes Embarqués et Communicants ; Structures, Matériaux et Procédés ; Propulsion et Energie embarquée ; Economie des Données et Intelligence Artificielle ; Solutions pour l'Usine du futur - Aerospace Valley est le moteur d'une communauté solidaire, compétitive et attractive visant à favoriser l'innovation au service de la croissance.

Classé dans le trio de tête des pôles de compétitivité mondiaux pour la performance de ses projets coopératifs de R&T (dont 619 ont été financés à ce jour), Aerospace Valley a pour mission d'animer un réseau dynamique de renommée internationale, composé de 825 membres (entreprises, laboratoires de recherche, établissements de formation, universités et Grandes Ecoles, collectivités, structures de développement économique), dont 562 PME.

Depuis sa création, Aerospace Valley a développé une stratégie européenne et participe activement à la politique des clusters mise en place par la Commission Européenne. Outre de nombreux accords de collaboration bilatéraux établis avec des clusters internationaux, Aerospace Valley est membre du réseau EACP (European Aerospace Clusters Partnerships). Le pôle participe également au Conseil Européen des Drones Civils et, concernant les activités de Défense, Aerospace Valley appartient au réseau ENDR (European Defense Network Regions) mis en place par la DG DEFIS.

Aerospace Valley participe également au réseau national mis en place par les ministères français pour accompagner les acteurs à la RDI Européenne. Le pôle a été Point de Contact National PME, Transports et Espace sur toute la durée du programme Horizon 2020 et a participé à plusieurs Groupes de Travail Nationaux (GTN) organisés par les ministères français sur ces thématiques. Depuis le 1<sup>er</sup> mai 2021, Aerospace Valley a rejoint la nouvelle organisation des PCN Français pour le programme Horizon Europe : Thilo SCHOENFELD est PCN Transport et Fabienne DAVERAN PCN Espace.

L'ambition européenne du Pôle répond à une volonté d'être connu et reconnu sur une échelle européenne mais constitue également une précieuse opportunité pour d'aider les adhérents à trouver des partenaires européens, notamment pour la mise en œuvre des projets d'innovation collaboratifs financés par la Commission Européenne.

Outre le soutien aux projets européens des adhérents, l'Association Aerospace Valley participe également de manière très active aux projets européens et a été lauréate de 74 projets européens financés par la Commission Européenne dont 24 en tant que coordinateur. Ces projets sont pour la plupart des actions de coordination et de support et répondent aux appels du Programme Cadre de Recherche et d'Innovation de la Commission Européenne (7<sup>ème</sup> PCRD et Horizon 2020). Aerospace Valley a également participé à de nombreux projets du programme COSME (et, au préalable, du programme CIP) dédié au développement des entreprises, notamment sur l'axe Clusters Go International, pour aider à l'internationalisation des PME. Le pôle a par ailleurs mené des projets de type coopération territoriale, en réponses aux appels Interreg Sudoe et Interreg Poctefa.

Aerospace Valley entend bien poursuivre sa participation à la nouvelle programmation européenne 2021-2027 de manière active et a déjà sélectionné plusieurs appels à projets retenant son intérêt pour l'année 2021.

Aerospace Valley possède de solides compétences en matière de montage de projets européens et la grande majorité des projets européens qu'Aerospace Valley a coordonnés ont été montés sur compétence interne, sans recours à des prestataires extérieurs. Cependant, dans une optique d'optimisation de ses ressources internes, Aerospace Valley est amené à faire appel à des compétences externes sur certaines candidatures.

## 2.2 Appel à proposition ciblé

Le Pôle Aerospace Valley a analysé l'appel à projets "Designing space-based downstream applications with international partners", Topic ID HORIZON-EUSPA-2022-02-56 comme sujet d'intérêt majeur pour une coordination de projet.

En effet, cette RIA a quatre objectifs principaux :

- Déboucher sur des produits, des processus ou des services nouveaux ou améliorés - en utilisant les technologies spatiales de l'UE (Copernicus, EGNSS comme catalyseur) - capables de générer une solution commercialisable pour le marché local ;
- Maximiser et diffuser les avantages des applications et solutions spatiales rendues possibles par EGNSS et/ou Copernicus, afin de tirer parti de l'excellence spatiale en aval, notamment des PME et des universités, de faciliter les investissements et de favoriser l'adoption par le marché ;
- Créer des partenariats avec des entités non européennes en vue de la commercialisation, afin de stimuler des investissements publics et/ou privés en provenance d'Europe et d'ailleurs pour tirer parti des opportunités commerciales en Europe ou sur les marchés locaux ;

- Renforcer les capacités et sensibiliser aux applications et solutions basées sur EGNSS et Copernicus, notamment dans les domaines réglementés.

En tant que représentant majeur de la filière spatiale, Aerospace Valley considère cette RIA comme hautement stratégique pour son action, notamment pour contribuer à la mise sur le marché de solutions spatiales notamment françaises et ainsi accompagner les PME membres du Pôle dans le commercialisation à l'internationalisation. Le Pôle s'est donc rapproché de certains partenaires européens et internationaux pour organiser une réponse en consortium. Des réunions ont déjà eu lieu et Aerospace Valley a structuré sa réponse à l'appel à projets sous forme de Workpackages.

Toutefois, Aerospace Valley se réserve le droit d'abandonner ce montage d'ici la désignation du lauréat de cette offre de marché.

### **3. Objectifs généraux et spécifiques de la consultation**

AV a l'intention de participer à l'appel précité et monter une proposition pour y répondre en qualité de coordinateur. Pour élaborer cette proposition dont la deadline est le 02/03/2023, Aerospace Valley souhaite s'adjoindre les services d'un consultant spécialisé pour l'aider dans ce montage.

Aerospace Valley gardera à sa charge certaines tâches du montage et mettra en interface du consultant sélectionné un chef de projet de l'équipe interne du pôle pour un travail en binôme sur ce montage. A noter que le chef de projet pressenti à ce jour pour cette fonction est très expérimenté en montage de projet européen.

Les tâches du montage qu'Aerospace Valley gardera à sa charge sont les suivantes :

- Recherche et choix des partenaires européens pour former le consortium de la proposition.
- Collecte des informations requises des partenaires pour intégrer dans la proposition
- Elaboration du budget
- Préparation de la partie administrative et soumission électronique de la proposition

Les tâches du montage qu'Aerospace Valley souhaite confier au sous-traitant et qui font l'objet de cette offre de marché sont les suivantes :

- Rédaction de la proposition (partie B Technical Description - sections Excellence, Impact, Implementation), en conformité avec le modèle de proposition imposée par la Commission Européenne pour cette RIA.
- Cette rédaction comprendra également la fourniture des tableaux et graphiques requis par le modèle de proposition comme par exemple : le Gantt Chart du projet, les tableaux des Deliverables et Milestones. Le cas échéant, des graphiques ou illustrations devront également être fournis par le sous-traitant à la demande d'Aerospace Valley.

La construction de la proposition sur les aspects objectifs, méthodologie, work plan, livrables et jalons fera l'objet d'une collaboration étroite entre le chef de projet AV et le sous-traitant qui se nourrira des éléments établis par le consortium pour procéder à la rédaction de la proposition. A savoir qu'Aerospace Valley a déjà élaboré son plan d'actions pour structurer le projet en réponses aux objectifs de l'appel. De fait, AV sera pilote sur ces aspects et fournira les éléments requis pour la rédaction au consultant mais pourra s'appuyer, si besoin, sur l'expertise et la compétence de ce dernier pour l'élaboration des éléments.

## 4. Méthodologie

Le montage de la proposition précitée démarrera dès la signature du contrat de sous-traitance, sans délai, jusqu'à la date limite de clôture de l'appel. Le sous-traitant sélectionné sera mis en relation avec le chef de projet AV désigné pour établir la méthodologie de montage. Celle-ci sera laissée à la discrétion du chef de projet et pourra prendre en compte la méthodologie proposée par le sous-traitant, le cas échéant. Cette méthodologie devra obligatoirement s'appuyer sur les éléments suivants :

- Mise en place de réunions d'avancement de montage régulières entre AV et le sous-traitant (minimum une réunion par semaine).
- Création d'un espace de partage de données. Aerospace Valley pourra mettre à disposition du sous-traitant un espace Share Point pour partager les documents liés à la préparation de la proposition.
- Echanges réguliers, par email ou téléphone, entre AV et le sous-traitant, tout au long de la préparation de la proposition.
- Si des réunions de préparation sont organisées entre AV et les partenaires européens choisis pour participer au consortium, le sous-traitant en charge du montage y sera également convié.

## 5. Conditions requises

Le sous-traitant sélectionné devra avoir une expérience solide en montage de projets européens Horizon 2020 / Horizon Europe et pouvoir attester de projets montés lauréats de ces programmes. Une ou plusieurs expériences réussies en montage de projet de type RIA sur Horizon Europe sera considéré comme un plus. Cet appel ayant un fort attrait à l'international, une expérience de montage de projets dans les domaines internationaux ou en coopération avec des partenaires non européens est un atout.

Comme indiqué ci-dessus, AV désignera un chef de projet qui travaillera en binôme avec le sous-traitant, facilitera l'accès aux informations, suivra les travaux et validera les résultats des prestations du sous-traitant.

Le sous-traitant devra veiller au bon déroulement des activités, à l'établissement de rapports réguliers et désigner à cet effet une personne chargée d'assurer un contact permanent et régulier avec AV. Il est

attendu que cette personne soit un consultant senior, avec une solide expérience en montage de projets européens.

## 6. Date d'entrée en vigueur du contrat, durée et livrables

Il est prévu que le contrat établi entre en vigueur au plus tard le 24 janvier 2023. L'exécution des tâches ne doit pas commencer avant la signature du contrat ou avant la date spécifique spécifiée dans le contrat.

Le contrat signé se terminera à la date limite de clôture de l'appel, soit le 02 mars 2023.

Des modifications peuvent être apportées au contrat uniquement dans des cas exceptionnels où la modification est considérée par AV comme nécessaire pour l'achèvement du projet et suivant les dispositions du projet de contrat.

Livrables :

- Le livrable majeur sera la partie technique de la proposition finalisée, prête à être soumise sur le Portail de la Commission Européenne par Aerospace Valley, minimum 48H avant la clôture de l'appel (soit le 31 janvier 2023).
- Il sera demandé au sous-traitant de fournir des versions intermédiaires de la Part B de de la proposition, à savoir :
  - Une version complétée à 50% pour le 02 février 2023
  - Une version complétée à 95% pour le 23 février 2023

## 7. Confidentialité et protection des données

La confidentialité est requise pour toutes les personnes travaillant ou collaborant directement ou indirectement à l'exécution des tâches découlant du présent appel d'offres, car elles pourraient entrer en contact avec des informations confidentielles au cours de leur travail. Toute violation de la confidentialité sera traitée comme une faute professionnelle et pourra entraîner la résiliation du contrat comme indiqué à l'annexe II. AV se réserve le droit d'engager toute procédure judiciaire pour violation de la confidentialité nécessaire.

Les exigences spécifiques relatives aux données personnelles et à leur protection sont définies dans le contrat. Le contractant est tenu de veiller à ce que toutes les données auxquelles lui-même ou son personnel ont accès au cours de l'exécution du contrat soient traitées de manière confidentielle et conformément au règlement CE N° 45/2001. Le contractant est également responsable de l'application de cette obligation à l'égard de ses sous-traitants directs ou indirects.

## 8. Coût

Le coût alloué pour cette prestation est d'environ 8 000 euros HT.

Les soumissionnaires supporteront eux-mêmes les frais d'élaboration de leurs offres et Aerospace Valley ne sera tenu à aucune indemnisation en cas de rejet d'une offre ou s'il décide de ne retenir aucune offre.

## 9. Conditions de paiement

La prestation donnera lieu à deux facturations et un échéancier de paiement sera défini pour le contrat.

## 10. Formulation des réponses à l'offre de marché

- Toutes les réponses doivent être signées par une personne autorisée ou par le représentant légal du soumissionnaire.
- Les réponses doivent être claires et concises, avec une numérotation continue des pages, et assemblées de manière cohérente (par exemple, reliées ou agrafées, etc.). Étant donné que les soumissionnaires seront jugés sur le contenu de leurs réponses écrites, celles-ci doivent montrer clairement qu'ils sont en mesure de répondre aux exigences énoncées dans le présent cahier des charges.
- Les réponses doivent être remises conformément aux exigences énoncées dans le présent cahier des charges, et avant la date et l'heure limite de candidature.
- Les réponses doivent comprendre les informations suivantes :
  - o Toutes les informations et documents dûment remplis et signés, afin d'évaluer les différents critères.
  - o Une description claire et détaillée de l'organisation et de son expérience en montage projets européens (faisant apparaître clairement le nombre de projets Horizon2020/Horizon Europe gagnés).
  - o Le soumissionnaire pourra proposer une méthodologie de montage.
  - o Les soumissionnaires fourniront une description pratique et détaillée des ressources mises à disposition pour atteindre les objectifs et les résultats attendus (voir Chapitre 5 Conditions Requises du présent cahier des charges)

## 11. Soumission des réponses à l'offre de marché

Les réponses doivent être soumises à l'adresse [gouardes@aerospace-valley.com](mailto:gouardes@aerospace-valley.com) sous format électronique (PDF ou compatible) **le 17 janvier 2023 18H au plus tard.**



Les soumissionnaires doivent respecter précisément les indications de l'appel d'offres, afin d'assurer la recevabilité de leurs réponses. Une remise tardive, au-delà de la date limite de réponse entraînera la non-recevabilité de la réponse.

## **12. Structure des réponses à l'offre de marché**

Les offres doivent contenir les sections suivantes :

- Section 1 : Proposition administrative et présentation du soumissionnaire ;
- Section 2 : Proposition technique, répondant aux spécifications de l'appel ;
- Section 3 : Proposition financière.

### **12.1 Section 1 – Proposition administrative**

Cette section doit fournir les informations suivantes :

- Identification du soumissionnaire : présenter le nom du soumissionnaire et le nom de la personne de contact unique en relation avec cet appel d'offres.
- Fourniture des attestations de régularité sociale et fiscale
- Fourniture d'un extrait KBIS de moins de 1 an ou une carte d'identification justifiant de l'inscription au répertoire des métiers
- Fourniture d'une attestation de vigilance à remettre à la date de signature du contrat puis à renouveler tous les six mois
- Si le soumissionnaire est une personne physique, il doit fournir une copie de sa carte d'identité ou de son passeport et la preuve qu'il est couvert par le régime de sécurité sociale en tant que travailleur indépendant.

### **12.2 Section 2 – Proposition technique**

La proposition technique doit couvrir tous les aspects requis dans le cahier des charges de l'offre de marché. Les propositions qui s'écartent des exigences ou qui ne couvrent pas toutes les exigences peuvent être exclues en raison de leur non-conformité aux spécifications de l'offre de marché et ne seront pas évaluées.

### **12.3 Section 3 – Proposition financière**

Le prix de l'offre doit être indiqué en Euros. Les prix doivent être indiqués en franchise de tous droits, taxes et autres charges, y compris la TVA, le montant de la TVA pouvant être indiqué séparément.

Le prix proposé doit être un montant fixe. Ce prix doit inclure toutes les charges (honoraires, réunions, frais administratifs, frais généraux, frais de déplacement et de séjour, matériaux, équipements). Aucune demande de remboursement supplémentaire concernant les frais susmentionnés ne sera acceptée.

La proposition financière doit être faite en conformité avec l'offre de prix du marché stipulé dans le Chapitre 8 « Coûts » du présent cahier des charges.

## 13. EVALUATION ET SELECTION

L'évaluation des réponses reçues sera basée sur les informations fournies dans l'offre de marché soumise et s'opèrera de la façon suivante :

- Un comité d'évaluation sera constitué au sein d'Aerospace Valley et se réunira entre le 11 et le 13 janvier 2023 pour examiner les propositions reçues afin d'arrêter le choix du prestataire.
- Les résultats de cette évaluation seront communiqués aux soumissionnaires à compter du 13 janvier 2023.
- Le contrat de sous-traitance sera établi pour un démarrage des activités le 20 janvier 2023 au plus tôt.
- Aerospace Valley se réserve le droit de mettre un terme à la poursuite de la mission si le déroulement des travaux ou les éléments des points de restitution intermédiaires ne répondent pas aux objectifs préalablement fixés et rappelés dans les documents contractuels.

## 14. ANNEXE I – APPEL A PROJETS SELECTIONNE

### 14.1 HORIZON-EUSPA-2022-SPACE-02-56: Designing space-based downstream applications with international partners

*Extrait du document participant portals de la Commission européenne*

Description of the call topic and topic specific conditions

Project outcomes

1. The use of EGNSS and sharing of expertise with public and/or private entities to introduce EU-space based applications/solutions leveraging their innovative, unique features, in particular Galileo differentiators (authentication, high accuracy) and EU know-how.
2. The use of Copernicus data, to develop jointly algorithms, services and/or products, which serve local user needs and/or enhance the Copernicus global product quality.

3. The combined use of EGNSS and Copernicus to develop innovative downstream applications combining positioning navigation and timing with Earth observation services.

#### Project Objectives

1. Lead to new or improved products, processes or services – using EU space technologies (Copernicus, EGNSS as enabler - that are capable of generating a marketable solution for the local market.
2. Maximise and spread the benefits of space-based applications and solutions enabled by EGNSS and/or by Copernicus, to leverage downstream space excellence in particular of SMEs and universities, to facilitate investments and to foster market uptake.
3. Create partnerships with non-EU entities towards commercialization, to trigger public and/or private investment from Europe and beyond to take advantage of market opportunities in Europe or local markets.
4. Build capacity and awareness raising, around EGNSS and Copernicus based applications and solutions, particularly in the regulated domains.

#### Scope

Proposals can target one or more of the three expected outcomes. Proposal can also include the use of other space based or non-space based assets and services, with a preference given to those based in the EU and in the international cooperation partners countries applying to these topics.

The actions should focus on technical developments of EU-space based applications/solutions, dissemination, awareness-raising, as well as provide opportunities for the creation of business-oriented partnerships of European industry with international partners. By doing so the action should be achieving a critical mass of space based-application success stories, demonstrating the advantages and differentiators of EU space based solutions and services and making it an attractive option for public authorities, private industries and private investors in Europe and elsewhere.

Cooperation with international partners, either public or private, is key to:

- promoting the uptake of satellite navigation , position and timing, to enable non EU countries to benefit from the advanced and unique features offered by EGNOS and Galileo, particularly in transport and regulated domains.
- promoting the uptake of Copernicus globally, exploiting possibilities for integrating in-situ, space data and information technologies. Building the Copernicus full, free and open data policy, the Commission seeks to facilitate access to Copernicus data and information for interested international partners. Administrative cooperation arrangements on Copernicus data

access and Earth observation data exchange have already been signed with several countries; the United States, Australia, Ukraine, Chile, Colombia, Serbia, African Union, India and Brazil. Discussions towards similar cooperation have been started with other countries and regions (including United Nations Agencies and Asia-Pacific countries).

Tasks may include joint calibration and validation activities or integration of local in-situ systems to enhance the quality of data and service products. It is important to exploit the value-added of integration of EO observation technologies (both satellite, airborne and ground based) with positioning ones, and ICT (e.g. cloud computing) from international partner countries through the development of applications, and encourage their insertion into the market.

Technology promotion activities can include incentive schemes in the form of financial support to third parties, that will promote the uptake of space downstream applications across Europe and globally.

Expected EU contribution per project

The EU estimates that an EU contribution of maximum EUR 1 000 000 would allow this specific challenge to be addressed appropriately and brings the expected outcomes.

Indicative budget

The maximum total indicative budget for the topic is EUR 5 100 000. The EU expects to award 5 projects with funding depending on the outcome of the evaluation and the complementarity of the proposed actions.

Indicative project duration

Maximum 36 months  
This does not preclude submission and selection of a proposal with a different project duration.

Type of Action

Research and Innovation Action

Other information

This call for proposals is open to international stakeholders having signed the Copernicus agreement with the European Commission. Are eligible: the United States, Australia, Ukraine, Chile, Colombia, Serbia, African Union, India and Brazil.

Proposals dealing with EGNSS are encouraged to involve the relevant players on the European side whenever relevant (e.g. European Union Aviation Safety Agency (EASA), European Satellite Service Providers (ESSP) or Member States' Air Navigation Service Providers for EGNOS Safety of Life service to aviation, European Maritime Safety Agency (EMSA), ERA for other transports). Participation of industry, in particular SMEs, is encouraged;

When dealing with Copernicus based applications, participation of at least one partner from a country that has signed a Copernicus Cooperation Arrangement is required; Proposals are encouraged to use the Copernicus Data and Information Access Services (DIAS), or other existing data access solutions instead of setting up their own download and processing infrastructure. They are also encouraged to integrate third-party data

(including in-situ data) and envisage data assimilation into models and products made available on the Copernicus platform of the Copernicus services. Participation of partners involved in international GEO initiatives is encouraged. Participation of industry, in particular SMEs, is encouraged;

Involvement of public authorities is encouraged, whenever relevant;

Involvement of post-graduate scientists, engineers and researchers is encouraged, if relevant for the project.

## ANNEXE II – CONFIDENTIALITE

- I. Le pouvoir adjudicateur, AEROSPACE VALLEY et le contractant traitent de manière confidentielle toute information et tout document, sous quelque forme que ce soit, divulgués par écrit ou oralement en relation avec l'exécution du contrat et identifiés par écrit comme confidentiels.  
Le contractant doit
  - a. Ne pas utiliser les informations et documents confidentiels à d'autres fins que l'exécution de ses obligations au titre du contrat sans l'accord écrit préalable de l'autorité contractante ;
  - b. Assurer la protection de ces informations et documents confidentiels avec le même niveau de protection qu'il utilise pour protéger ses propres informations confidentielles, mais en aucun cas moins que le soin raisonnable ;
  - c. Ne pas divulguer directement ou indirectement les informations et documents confidentiels à des tiers sans l'accord préalable écrit du pouvoir adjudicateur.
- II. L'obligation de confidentialité énoncée à l'article 1er lie le pouvoir adjudicateur et le contractant pendant l'exécution du marché et pendant 3 ans à compter de la date du paiement du solde sauf si :
  - a. La partie divulgatrice accepte de libérer l'autre partie de l'obligation de confidentialité plus tôt ;
  - b. L'information confidentielle devient publique par d'autres moyens que la violation de l'obligation de confidentialité, par une divulgation par la partie liée par cette obligation ;
  - c. La divulgation de l'information confidentielle est exigée par la loi.
- III. Le contractant obtient de toute personne physique ayant le pouvoir de le représenter ou de prendre des décisions en son nom, ainsi que des tiers participant à l'exécution du contrat, l'engagement qu'ils respecteront l'obligation de confidentialité énoncée à l'article I.